



# METAMORFOSIS

El paso del Off Line al On Line en la formación empresarial  
LINEA TOURS – Una historia real.



## LINEA TOURS

- ACTIVIDAD: Enseñamos a personas a GANAR DINERO

# ANTECEDENTES DE HECHO

- La formación es la base de todas las cosas
- Si estás formado sabes lo que haces
- Si sabes lo que haces tardas menos tiempo en hacerlo
- $\text{EI TIEMPO} = \text{DINERO}$
  
- **CONCLUSIÓN:** Si estás bien formado Ganarás más dinero

# EL CLIENTE

- Emprendedor buscando AUTOEMPLEO
- Emprendedor buscando GANAR DINERO
- Empresario buscando GANAR DINERO
  
- GANAR DINERO = ESTAR BIEN FORMADO
- FORMACIÓN = DINERO



## CONCLUSIÓN

- La FORMACIÓN es el inicio para **GANAR DINERO**

# EL PROBLEMA

- ¿Cómo formar al CLIENTE que nunca ha oído hablar de un sector concreto?
- ¿cómo sintetizar en poco tiempo lo que debería de aprender en 3 años?

# FORMACIÓN PRESENCIAL

- Necesitamos al menos 15 días a razón de 8 a 10 horas diarias y aún así nos faltará tiempo para prácticas.
- El cliente reside en cualquier parte de España, y tiene una vida
- Tiene hijos que no puede dejar solos demasiado tiempo
- En ocasiones tiene otro trabajo o responsabilidades que le impiden ausentarse por mucho tiempo de su vida cotidiana.
- NO vamos a conseguir más de 5 días de su vida de lunes a viernes
- ¿Cómo sintetizar TANTO??????????

# RESULTADO – HAY QUE HACERLO

- PERO....
- El cliente se va con la sensación de un sinfín de conceptos desordenados, y solo con una idea fija:
- ¿A QUIEN PUEDO LLAMAR PARA PREGUNTAR....TODO?!!!!



SOLUCIÓN

- **LA TECNOLOGÍA**
- **LA FORMACIÓN ON  
LINE**

# PERO...¿CÓMO HACERLO?

- Este nuevo reto soluciona unos problemas:
  - El viaje a un sitio físico ya no es necesario
  - La organización del tiempo del cliente es más flexible
- Y plantea otros nuevos:
  - La falta de disciplina por parte del cliente
  - Su obsesión por la obtención INMEDIATA de resultados.

# SOLUCIÓN

- “LO BIEN HECHO BIEN PARECE”
- Crear el TEMARIO CORRECTO mínimo
- Dura lo que tenga que durar
- Si el cliente no puede hacer la formación mínima esencial es mejor que no sea nuestro cliente

# BAJO ESTOS CIMIENTOS, CONSTRUIMOS

- El Sistema mínimo IN-PERFECTO para la formación que te lleva a GANAR DINERO con un negocio de Agencia de viajes.

• **FORMACIÓN + IMPLEMENTACIÓN DIRECTA**

• **CAPTACIÓN + VENTA + FIDELIZACIÓN**

# RESULTADO

- [Http://formacion.lineatours.com](http://formacion.lineatours.com)

# RESULTADOS EN NÚMEROS

- AHORRAMOS TIEMPO: una semana al mes en tiempo de FORMADORES que ahora emplean en MEJORAR LAS TÉCNICAS de formación.
- LLEGAMOS a más clientes y podemos prestar MÁS SERVICIO
  - 7 emprendedores lanzados a 31 de Mayo de 2017
  - **30 emprendedores lanzados a 31 de Mayo de 2018**
  - La durabilidad en el tiempo de los emprendedores que formamos se ha incrementado en un 63,5% en un año.

# OBJETIVO CONSEGUIDO

- **GANAMOS + DINERO**
- **NUESTROS CLIENTES GANAN MÁS DINERO**
- **SABEN LO QUE HACEN**
  - **FORMACIÓN = DINERO**



FIN DE LA PRESENTACIÓN

- **PREGUNTAS?**



GRACIAS

- **APLAUSOS**