



Claves para desarrollar con éxito tu proyecto empresarial

Antonio del Hoyo



Tareas de alta
productividad
Empresarial

Crear procesos

Reducir costes

!!!Vender!!!

A close-up photograph of a person's hand holding a white rectangular card. The person is wearing a dark suit jacket, a light-colored shirt, and a patterned tie. The background is blurred, showing a bright light source. The card contains the name 'Antonio del Hoyo' and the title 'Vendedor' in a sans-serif font.

Antonio del Hoyo

Vendedor

¡Quien sabe vender
no pasa necesidad!

BUSINESS UP



Antonio del Hoyo Alvarez

Fundador de Business Up System

Business Up System • Salesianos de Madrid

Madrid y alrededores, España • Más de 500

Experto en ventas y procesos empresariales Conferenciante Formador Mentor Fundador de la iniciativa de colaboración empresarial Business Up System

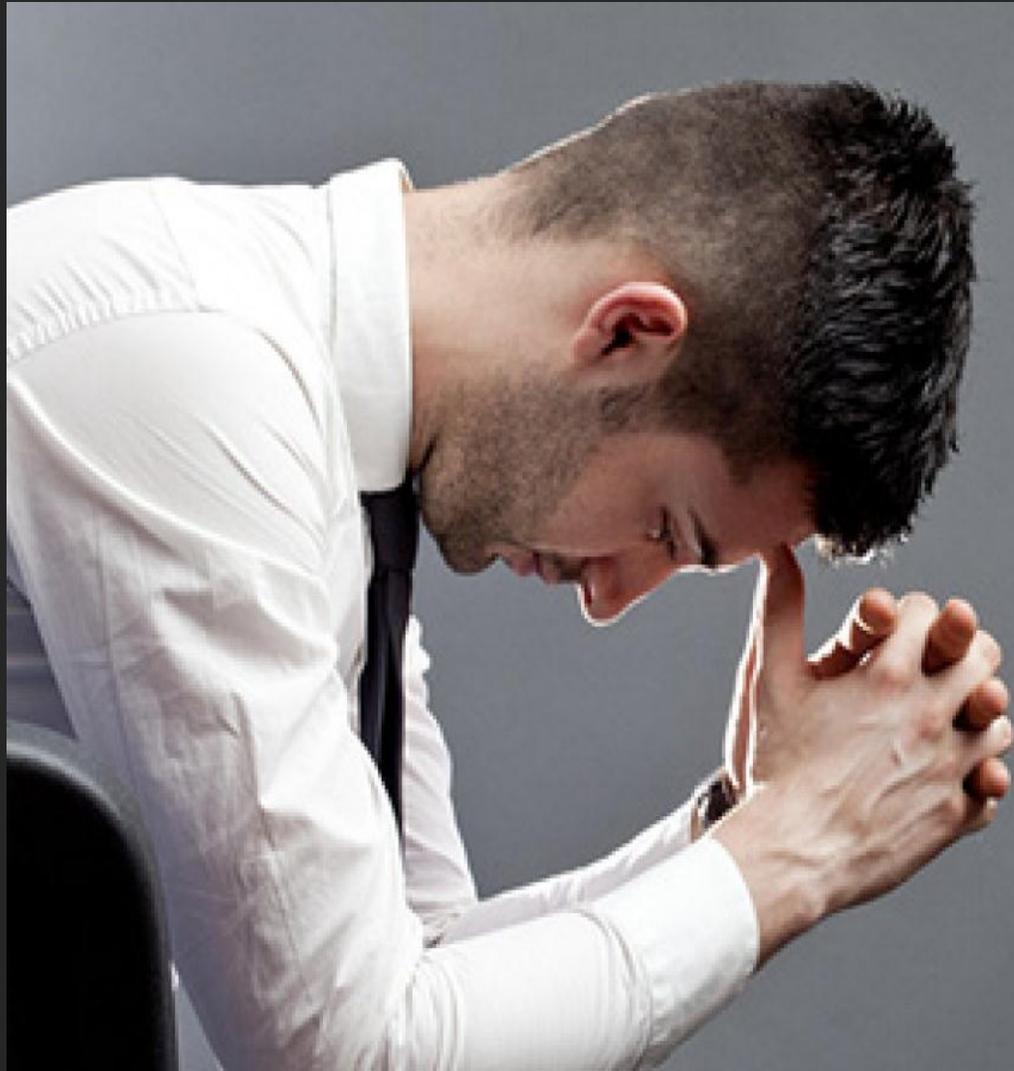
Yo Comisiono

La primera plataforma On-Line para
potenciar las ventas



Sistema de Ventas
basado en la
Ayuda Mutua

Vender es lo más importante



El 90%
de los negocios
fracasan por falta
de ventas

"Dun & Bradstreet"

Però, per vendre
gastem diners i
assumim riscos



PaginasAmarillas.es





Servicios de Telemarketing

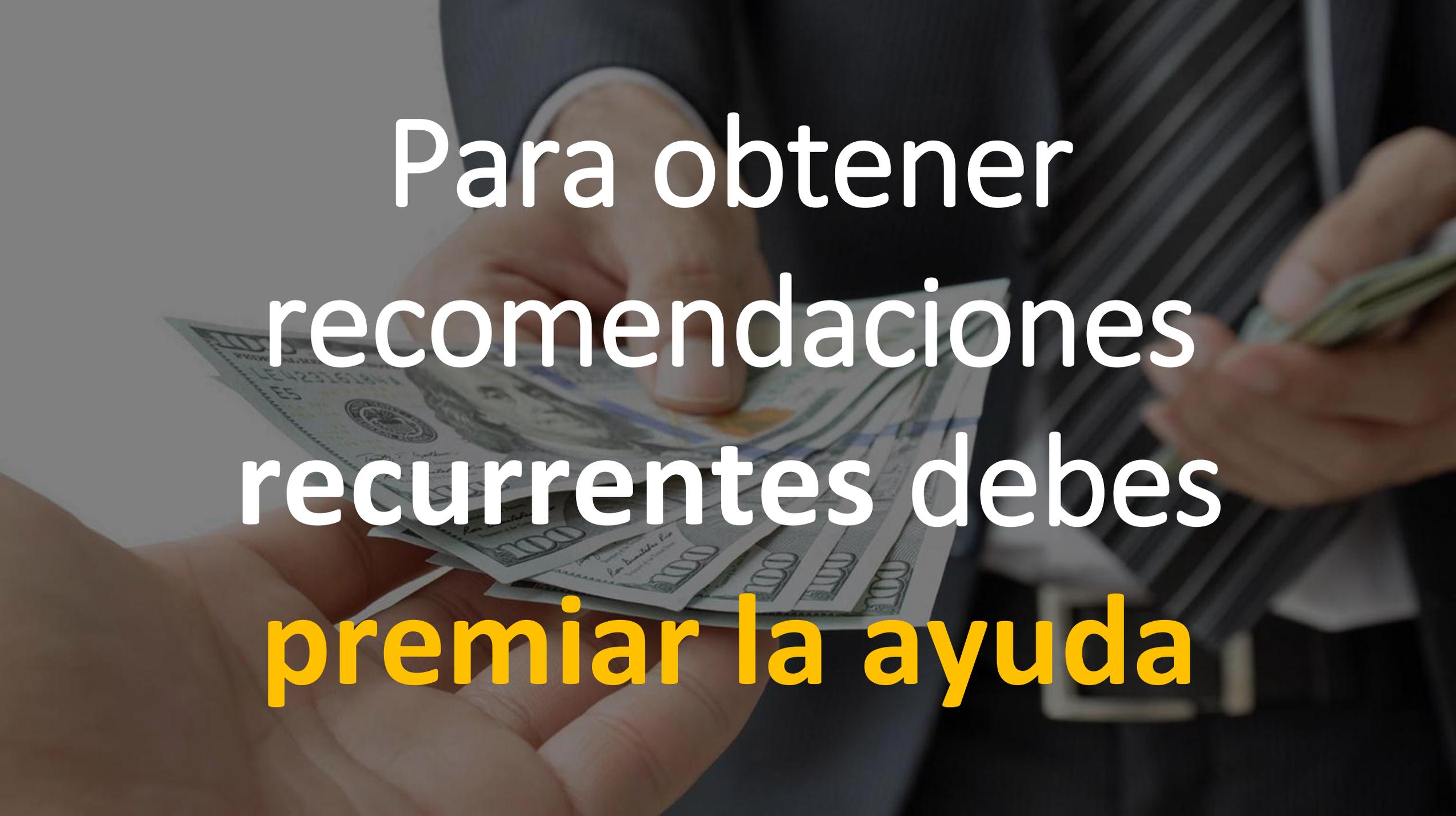
Falsos Curriculumms



La forma más efectiva
de vender es por
recomendación

Al ser **recomendado**

1. Optimizas tu tiempo
2. Disminuyes gastos y riesgos
3. Aumentas red de contactos
4. Aumentas el número de cierres

A close-up photograph showing a person in a dark suit and white shirt handing a stack of US dollar bills to another person's hand. The bills are fanned out, showing various denominations including \$100 and \$20 bills. The background is blurred, focusing attention on the exchange of money.

Para obtener
recomendaciones
recurrentes debes
premiar la ayuda

¿Cómo te ayudamos?



Con una red de
miles de personas
dispuestas a
Recomendarte

Te conecta con
nuevos clientes
mediante
Recomendadores

Plataforma
Tecnológica
Orgánica

¿Por qué te van a
recomendar?

Business **U**p **remunera**
las **R**ecomendaciones



directas e **indirectas**

proporcionando
dos

fuentes de Ingresos

Activa y Pasiva





Jean Paul Getty

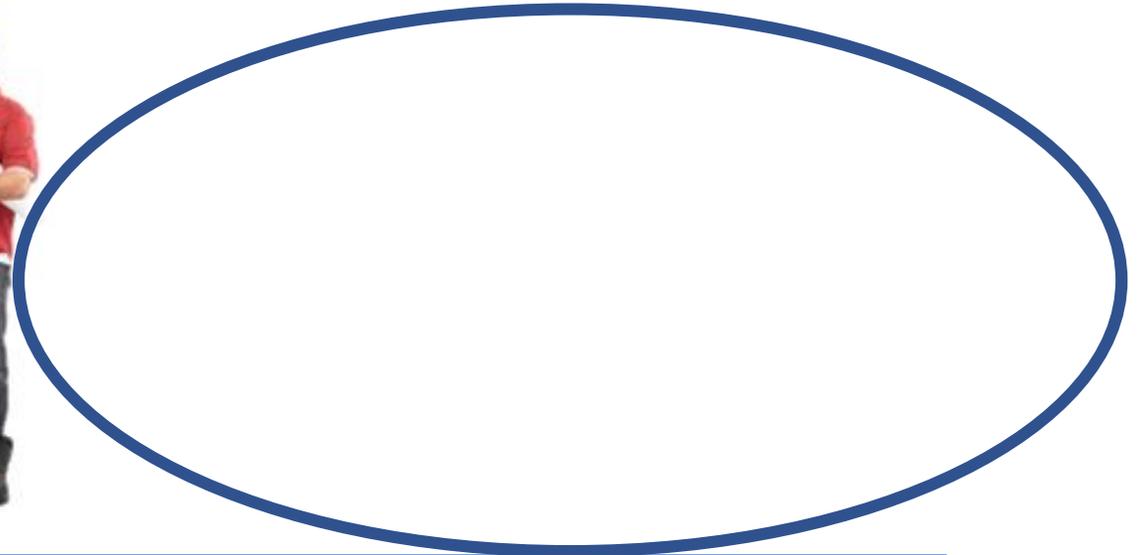
1º millonario EEUU
en superar una
fortuna de 1.000 M

Sistema de ingresos **indirectos** Business Up

50 - **30**

Sistema 50 - 30

50%



50%



50%



50%



50%



30%

En Números

Facturación anual de 30
recomendadores

± 1.000.000€

Comisión media 10% = 100.000€

30% = **30.000€** Indirectos

¿Cómo se puede participar?

- Solo como **R**ecomendador
- Como **E**mpresa y **R**ecomendador

Empresario **Business UP**

1. Recibes referencias
2. Reuniones con empresarios
3. Formación Empresarial 360º
4. Ingresos directos e **indirectos**

Recomendador

“Inversión” 0€

Ingresos directos e **indirectos**

Pero, **No**:

- Comisionan
- Reciben referencias
- Acceden a formación empresarial 360º
- Tienen reuniones con otros empresarios

Para participar:

www.yocomisiono.es

Como **Referenciador** - Rellena solo datos personales

Empresa y **Referenciador** – Personales y empresariales

Para participar:

**Pero si quieres participar
como empresa...**

Entrevista de Cualificación



BUSINESS
UP
SYSTEM



¡Muchas Gracias!